

Ros Roca S.A., compañía perteneciente al Grupo Terberg Environmental Holding BV, dedicada a la fabricación y comercialización de Equipos para la recogida de residuos y limpieza viaria, **en la central de ventas y suministro de recambios, ubicada en Tàrrega (Lleida)**, necesitamos cubrir la siguiente posición:

RESPONSABLE DE VENTAS Y SUMINISTRO DE RECAMBIOS

Responsabilidades de la posición:

- ✓ Desarrollar el negocio de venta de recambios, realizando análisis de mercado, negociación y atención a clientes y participando en la elaboración de las estrategias de ventas y suministro,
- ✓ Implementar herramientas y nuevos métodos que ayuden a mejorar la eficiencia de los procesos (nuevo ERP, plataforma de e-commerce ...),
- ✓ Participar en la definición del budget anual, los objetivos y target a conseguir,
- ✓ Todo ello, liderando el equipo de ventas y suministro de recambios.

Para esta posición pensamos en una persona que reúna los siguientes **requisitos**:

- **Graduado/a Universitario/a** en especialidad, preferentemente, de tipo técnico,
- **De carácter emprendedor/a, con habilidad para las relaciones interpersonales, actitud proactiva, pensamiento estratégico y con fuerte orientación al servicio al cliente y a la mejora continua.**
- **Dominio de inglés** (mínimo al nivel de "First Certificate"), valorable otros idiomas y experto/a en ofimática.
- Imprescindible **experiencia en ventas B2B en sector industrial**, haber coordinado equipos de personas y gestionado una cuenta de resultados.

Ofrecemos:

- ✚ Integración en un departamento en evolución,
- ✚ Trabajo estable en entorno internacional y competitivo,
- ✚ Soporte al desarrollo profesional mediante programas de formación continua, e
- ✚ Interesante paquete de retribución flexible y vinculada a resultados.

Interesad@s:

Inscribirse en el siguiente link: https://isprox.epreselec.com/Ofertas/Ofertas.aspx?Id_Oferta=2567204

Éste está gestionado por la empresa de selección ISPROX, contratada para este proceso.

